

1

EIN BEKANNTER MÖCHTE, DASS SIE IHN FÜR EINEN JOB WEITEREMPFEHLEN:

- A** DEM HELFE ICH. WENN DER DEN JOB BEKOMMT, DANN HABE ICH WAS GUT!
- B** ICH KENNE DEN TYPEN NICHT SO GUT ... ABER VIELLEICHT HAT ER ES DRAUF.
- C** DAS LASSE ICH LIEBER. ICH RISKIERE JA NICHT MEINEN RUF FÜR DEN.

2

IN EINEM MEETING WIRD IHNEN EIN NEUER KOLLEGE VORGESTELLT:

- A** ICH GEHE AUF IHN ZU UND TRINKE IN DER PAUSE EINEN KAFFEE MIT IHM.
- B** ICH BEÄUGE DIE SITUATION AUS MEINER ECKE.
- C** RÜCKZUG IST ANGESAGT: ICH BIN NICHT IN DER STIMMUNG.

3

FACEBOOK-NACHRICHT: DER EHEMALIGE (GUTE) ARBEITS-KOLLEGE HAT GEBURTSTAG ...

- A** ICH RÜFE NATÜRLICH GLEICH AN UND SINGE IHM EIN STÄNDCHEN.
- B** EINE NACHRICHT AN DER WALL WIRD DOCH WOHL SICHERLICH AUSREICHEN.
- C** INTERESSIERT MICH IN DEM FALL. WENIG. ICH HABE BESSERES ZU TUN. KEINE ZEIT.

4

SIE HABEN BEI EINEM MEETING EINEN INTERESSANTEN KONTAKT GETROFFEN:

- A** ICH SCHMEISSE GLEICH MEINEN PC AN UND SCHICKE EINE NACHRICHT.
- B** ICH HABE SICHERLICH EINEN EINDRUCK HINTERLASSEN. NACHHAKEN UNNÖTIG.
- C** ICH KENNE SCHON GENÜGEND ACH SO INTERESSANTE LEUTE ...

5

SIE SITZEN IM ZUG UND EINE ÄLTERE DAME SPRICHT SIE AN. WAS MACHEN SIE?

- A** ICH HÖRE AUFMERKSAM ZU, MAN KANN JA NIE WISSEN. ENKEL IN CEO-POSITION?
- B** SEHR NETTES GESPRÄCH, ABER ICH WÜRD E DANN DOCH GERNE EIN BUCH LESEN.
- C** GEHT JA GAR NICHT! GESCHICHTEN ÜBER KÜNSTLICHE HÜFTGELENKE SIND LANGWEILIG.

6

ABENDVERANSTALTUNG. SIE REDEN ZUFÄLLIG MIT EINEM WICHTIGEN HR-MANAGER ...

- A** ICH ZÜCKE DIE VISITENKARTE UND RÜHRE DIE WERBETROMMEL FÜR MICH SELBST.
- B** ICH GEBE DEN CHARMANTEN ZUHÖRER UND ANTWORTE AUF ALLE FRAGEN.
- C** IST ZWAR SCHÖN UND GUT, ABER ICH BIN HIER, UM MIR GRATIS DEN BAUCH VOLLZUSCHLAGEN.

PUNKTESCHLÜSSEL: ANTWORT A: 5 PUNKTE
ANTWORT B: 3 PUNKTE | ANTWORT C: 1 PUNKT

23 BIS 30 PUNKTE



Sie lassen ja überhaupt nichts anbrennen. Kommunikation haben Sie mit der Muttermilch aufgesaugt. Sie kommen gar nicht mehr aus dem Netzwerken heraus. Immer und überall treffen Sie interessante Menschen und durch Ihr offenes Ohr und durch Ihre Art punkten Sie bei Ihren Mitmenschen mit Sympathie und nachhaltigem Eindruck. Gratulation!

15 BIS 22 PUNKTE



Sie sind sich Ihrer Stärken und Schwächen zwar bewusst, aber müssten noch mehr aus sich herausgehen. Reden Sie doch nicht immer um den heißen Brei herum. Es hängt stark von Ihrer Tagesverfassung ab, ob Sie zum Netzwerken aufgelegt sind oder nicht. Auf Ihre Mitmenschen wirken Sie verlässlich und sind ein guter Zuhörer. Aber wenn Sie nicht bald mehr proaktive Anstrengungen unternehmen, wird man Sie leicht vergessen. Mehr Action ist angesagt!

6 BIS 14 PUNKTE



Sie stehen derzeit im Networking-Nirvana. Sie wissen nicht, wohin und woher die Kontakte kommen sollen. Vielleicht liegt es aber auch daran, dass Sie eher den Mund halten, als auf Menschen offen zuzugehen? Probieren Sie Ihre Networking-Versuche einmal vor dem Spiegel. Vielleicht nutzt das was? Denn wenn Sie sich selbst beobachten, werden Sie sicherlich feststellen, dass Sie eigentlich gar nicht so schlecht wirken. Trauen Sie sich, es zahlt sich sicherlich aus!